

작성일 : 2024.4.6

[R6] Alpha Project 1강

강의 전 에 이야기 하고 싶은 것은, 저는....Seller 이지만, 또한 사업가 이기 때문에, 사물을 “비즈니스적인 시각” 으로 봅니다....따라서, 저의 강의는 **비즈니스에 대한 이야기** 입니다.

**드랍쉬핑판매는, 단순히 “무재고 판매” 가 아닙니다....**

The screenshot shows a Google search for "what is dropshipping?". The search results include an AI overview that defines dropshipping as a business model where a retailer sells products without keeping inventory or handling shipping, relying on a third-party supplier. To the right of the text is a diagram titled "THE DROPSHIPPING PROCESS" which illustrates the flow from a customer's purchase to the supplier's fulfillment and shipping to the customer.

구글링 하시면...이렇게 나오는데, 이것은 “용어설명” 일 뿐 입니다.

**국내에서, “드랍쉬핑판매 와 구매대행업 을 같은 것으로 간주” 하는 것 은,** 강사 들이...드랍쉬핑판매에 대한 실전판매 경험이 없이, 이 “용어의 정의” 만으로 수강생 들을 혼란케 하는 것 입니다.

- 두가지 판매방법은, 모두 “무재고 판매” 의 방법 이기에
- 그러나....저는, **의도적으로, 이렇게 구분지어 개념을 심어주고 있습니다.**
  - 해외구매대행은, 국내마켓이 타켓 이고

- 드랍shipping판매는, 해외마켓이 타켓 이라고.....(해야, 입문셀러 들에게 개념을 쉽게 이해시킬 수 있습니다.)

드랍shipping판매 와 구매대행업의 차이는....(세어 보지는 않았지만) 100가지 도 넘게 있습니다. 용어의 정의 가 아닌....비즈니스 적으로 풀어서 이야기를 해야 합니다. (우리는 Seller 이기 때문에...)

- 구매대행업은, 우리나라 만 있는 비즈니스모델 입니다. (주문고객은, 자기를 대신해서 해외에서 구매해서 오는 것 으로 이미 알고 있습니다.)
- 드랍shipping판매는, Seller가 이야기 안 하면....(주문고객은) 무재고 판매 인지, 재고보유 판매 인지 모릅니다. 그래서....미국의 일부 시니어 들은, 드랍shipping판매자 임을 알게 되면..."사기꾼(scammer)" 으로 종종 오해합니다.
  - 구매대행 과의 극명한 차이는, "자동주문처리"....."Sync. - Price, Inventory"
  - C/S 등 업무처리 : 전화로하는국내판매 vs. 글로하는해외판매 --> **디지털노마드**

## N 쇼피파이



멤버수 23,382 · 카페랭킹 앞새4단계 · 새글수 3 · 전체글수 47,344

글로벌셀러스쿨 커뮤니티,역직구,쇼피파이,아마존,이베이,큐텐,라자다,쇼피,중,구...



스타터클럽 - 해외구매대행,쇼피,라자다,쇼피파이

멤버수 21,840 · 카페랭킹 앞새1단계 · 전체글수 21,376

해외구매대행,쇼피,라자다,쇼피파이,식품위탁판매. 온라인사업을 하는 셀러들의...



[글로벌 로드] 쇼피파이 글로벌 드랍shipping의 로드맵.

멤버수 1,008 · 카페랭킹 앞새1단계 · 새글수 17 · 전체글수 450

쇼피파이 드랍shipping / 챗 GPT로 글로벌사업 / 글로벌셀러 창업 미국 진출



쇼피파이 한국 사용자를 위한 글로벌 셀링과 해외 마케팅

멤버수 1,702 · 카페랭킹 씨앗3단계 · 전체글수 1,158

쇼피파이 한국 사용자 모임입니다. 쇼피파이, 디지털 마케팅 관련 내용을 공유...



[쇼피파이 글로벌쇼핑몰 운영 비밀모임] Shopify 해외쇼핑몰

멤버수 370 · 카페랭킹 씨앗3단계 · 전체글수 500

[쇼피파이 글로벌쇼핑몰 운영 비밀모임] 쇼피파이 드랍shipping 글로벌쇼핑몰 평생...



쇼피파이 코리아 커뮤니티 | 해외 이커머스 수출 정보 공유

멤버수 1,720 · 카페랭킹 씨앗1단계 · 전체글수 629

해외 수출을 위한 이커머스 솔루션 쇼피파이(Shopify) 커뮤니티 | 해외쇼핑몰, ...



쇼피파이 스터디 커뮤니티

멤버수 28 · 카페랭킹 씨앗1단계 · 전체글수 16

## 드랍shipping판매는 위법인가?

Google search results for "dropshipping is legal?". The search bar shows the query "dropshipping is legal?". Below the search bar, it displays "Volume: 10/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0.05". The main result is a snippet that says "Yes, dropshipping is legal." followed by a paragraph: "It is a widely-used business model in which a retailer does not keep the products it sells in stock. Instead, the retailer transfers customer orders to a supplier or manufacturer, who then ships the products directly to the customer." The date "Feb 11, 2024" is shown below the paragraph. To the right of the text is a purple graphic with the text "IS DROPSHIPPING LEGAL" and an illustration of a shipping box with a question mark and a magnifying glass.

## 드랍shipping판매는 “죽은 비즈니스모델” 인가?

Google search results for "dropshipping is dead?". The search bar shows the query "dropshipping is dead?". Below the search bar, it displays "Volume: 480/mo | CPC: \$0.44 | Competition: 0.03". The main result is a snippet that says "No, dropshipping is not dead," and it is still a viable business model in 2024. Although the landscape has changed and new challenges have arisen, dropshipping still offers opportunities for those who are willing to adapt and innovate. Dropshipping is still the primary choice for many entrepreneurs." The date "Feb 11, 2024" is shown below the paragraph. Below the main result is a green bar with the text "AI overviews are experimental. Learn more".

[번역기] 아니요, 직송은 죽지 않았으며 2024년에도 여전히 실행 가능한 비즈니스 모델입니다. 환경이 변하고 새로운 과제가 발생했지만 직송은 적응하고 혁신하려는 사람들에게 여전히 기회를 제공합니다. Dropshipping은 여전히 많은 기업가에게 주요 선택입니다.

(\*) 제가 번역기로 보여 드리는 이유는, 저의 의견이 들어가지 않은..."객관성" 때문

**새로운 환경.....**현재 대세인 AI ChatBot에 대해서 잠깐 이야기를 하면,

**해외구매대행은**, 국내의 소규모업체 소수 프로그래머에 의한 특정 시스템 이기에....AI 가 대세인 현재...얼마나 대응을 할 수 있는지 의문 임.

무재고판매에서 중요한 요소인, 자동주문처리 가 안되는 ...기본적인 한계 등 을 포함하여, automated 가 불가능하기에 **“패시브인컴”** 을 만들기 위한 방법이 될 수 없음.

GPT-4 is the fourth of the Generative Pre-trained Transformer (GPT) language model series developed by OpenAI. It was released on March 14, 2023.

This new generation is a real game-changer because it can understand and generate content from images and text. That means it's not just a language whiz but also a visual thinker!

[번역기] GPT-4는 OpenAI가 개발한 GPT(Generative Pre-trained Transformer) 언어 모델 시리즈 중 네 번째입니다. 2023년 3월 14일에 출시되었습니다.이 새로운 세대는 **이미지와 텍스트에서 콘텐츠를 이해하고 생성할 수 있기 때문에** 진정한 게임 체인저입니다. 이는 언어 능력뿐만 아니라 시각적 사고 능력도 갖추고 있다는 뜻입니다!

(\* GPT-4는, 24000 words 를 생성해 낼 수 있습니다. (GPT-4 가 발표되었을 때, 300 페이지의 책을 생성해 낼 수 있다는 자료를 본 기억이 있습니다.)

\*\*\*\*\***(드랍shipping판매에 GPT-4 적용에 대해서)**

## **How GPT-4 benefits ecommerce businesses**

GPT-4 does everything ChatGPT does, but better. It can help you save time by automating tasks, improving customer support, and generating long-form content. (번역기 : GPT-4는 ChatGPT가 수행하는 모든 기능을 수행하지만 더 좋습니다. 작업을 자동화하고, 고객 지원을 개선하고, 긴 형식의 콘텐츠를 생성하여 **시간을 절약하는 데 도움**이 될 수 있습니다.)

GPT-4가 온라인스토어에서의 판매를 어떻게 도우는 지 를 보겠습니다.

- Blogging -> Boost your organic traffic
- Coding
- Code debugging
- Marketing -> helping you make data-driven decisions and providing recommendations to improve your online sales and upselling efforts
- Customer service -> 상품문의, return, refund, shipping..에 대한 고객대응
- Tax compliance -> tax documents...등
- Summarization -> suppliers contracts...등을 요약
- Documentation support

드랍shipping판매는, 해외에 무수히 많은 솔루션 회사 들이 자금을 투자 하여....시대의 변화에 계속 대응하며, 경쟁적으로 솔루션을 내놓고 있음.

현재....드랍shipping판매에 적용된 ChatGPT 솔루션 들은 아래와 같습니다.

- 18 Ways to use ChatGPT for your dropshipping store
  - 1. Find a niche
  - 2. Find a store name
  - 3. Generate product descriptions
  - 4. Generate content for your blog
  - 5. Create social media posts
  - 6. Create email marketing campaigns
  - 7. Improve your SEO
  - 8. Generate FAQ section
  - 9. Audience research
  - 10. Respond to user reviews
  - 11. Provide customer support
  - 12. Add functionality
  - 13. Assist with influencer outreach
  - 14. Create legal pages
  - 15. Use as a virtual assistant
  - 16. Use for technical issues
  - 17. Communicate with your suppliers
  - 18. Generate chatbot scripts

(\*) “해외구매대행업” 은, 개인셀러의 경우에 심각한 위기에 봉착하였음.

- 특정 소규모업체의 솔루션을 사용하기에, 현재의 커다란 환경변화에 “Solution Provider” 들이 살아남을 지 가 의문 (환경변화 란, 중국플랫폼 문제....ChatBot 의 적용...등)
- 중국플랫폼인, 알리익스프레스 와 테무는....한국내 “물류센터 건립” 에 수조원 투자
  - 쿠팡, 네이버 등의 한국플랫폼 과 중국플랫폼의 전쟁 틈바귀에 끼인 한국개인셀러 들.....
- 기타...출생율 저하에 따른....인구 감소 (5천만명 -> 35백만명)
  - Baby 용품, Educational category ...등 판매 아이템 축소
  - 100세 시대에, 조기 퇴직에 따른....국내 이커머스에 신규 진입자 붓물

## How do you prepare for the future of AI in ecommerce?

(\*) 이것은...알파팀 강의 30강 중 에...녹여서 넣겠습니다....

\*\*\*\*\* (GPT-4 와 드랍shipping 스토어 관련은 여기까지 맛보기 만)

## 국내에는 드랍shipping판매의 자료가 없습니다.

- 왜냐하면, “강사” 들 이 드랍shipping판매 가 무엇인지를 모르기때문에 그렇습니다.
- 국내에서는 드랍shipping 하면, “쇼피파이” 인데....국내 자료는 대부분 해외자료를 번역한 수준 (실전판매의 경험이 없는 사람들이 쓴 글....)
- 제가 프리미엄에 지난 1년간 쓴 천여개의 글은....**네이버 검색에 노출이 안됨**

(왜, 한국셀러들은....판매아이템 과 공급처 정보에 목숨을 거는가?)



[구독] 드랍shipping실전판매 시즌5

제가 가진, 드랍shipping판매의 아이템공급처를 알려드리겠습니다.  
중국의 저가 일변도...그리고, 고가명품의 공급처 ...정도가 한국셀러들이 알고 있는 공급처 (Supplier) 인 듯 합니다. 제가 국내판매를 안 하는 관계로 잘 모...  
2024.04.04. 19:43 | 비플랜

240404194355476n  
g

포함

조회수 24

좋아요 2

댓글수 0

드랍shipping판매

아이템공급처리스트

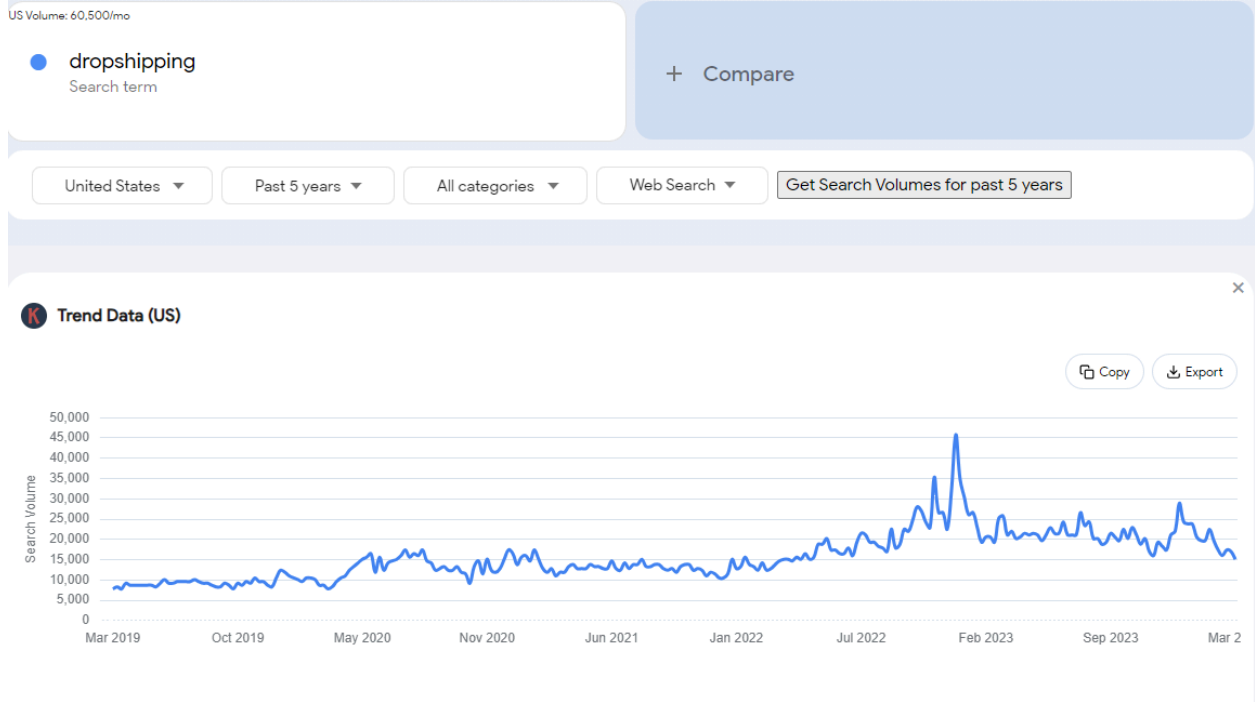
## 드랍쉬핑마켓 사이즈

The screenshot shows a Google search for "dropshipping market size". The search bar contains the text "dropshipping market size" with a search icon on the right. Below the search bar, there are filters for "All", "Images", "News", "Videos", "Shopping", and "More". Below the filters, there are buttons for "By country", "Comparison", "Global", and "In us". The search results show "About 4,400,000 results (0.38 seconds)". An AI overview is displayed, stating: "AI overviews are experimental. Learn more". The overview text reads: "The global dropshipping market was valued at **\$155.6 billion in 2021, and is projected to reach \$1670.1 billion by 2031**, growing at a CAGR of 27.1% from 2022 to 2031. The market is expected to reach \$243.42 billion in 2023, with an increase of 23.7% from 2022."

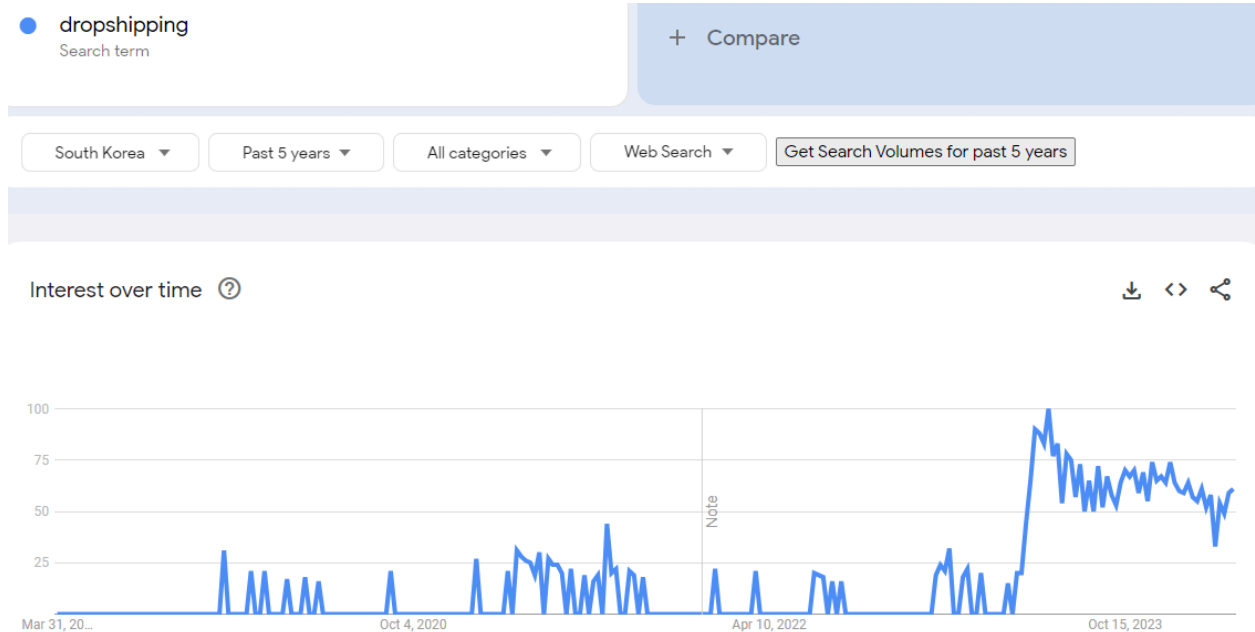
(\*) 대한민국의 2024년 예산 규모

The screenshot shows a Google search for "2024년 대한민국의 1년예산". The search bar contains the text "2024년 대한민국의 1년예산" with a search icon on the right. Below the search bar, there are filters for "All", "Images", "News", "Videos", "Shopping", and "More". Below the filters, there are buttons for "By country", "Comparison", "Global", and "In us". The search results show "About 13,700,000 results (0.52 seconds)". The search results text reads: "24.) 를 거쳐 발간되었습니다. 정부는 지난 9월 1일 총수입 612.1조원, 총 지출 656.9조원 규모의 2024년도 예산안을 국회에 제출하였습니다." The date "Oct 30, 2023" is displayed below the text.

## 미국의 5년 트렌드



## 한국의 5년 트렌드

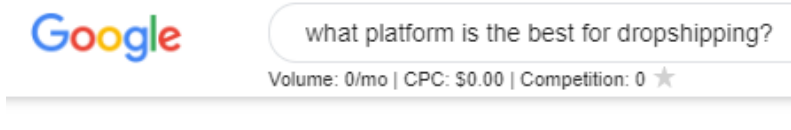


(내가 생각해 본) **한국에서 드랍shipping판매 가 활성화 되지 않는 이유들**



- 국내의 강사 들 중에서, 드랍shipping판매를 제대로 알 고 있는 강사 가 없다
- 국내에서는, 드랍shipping판매하면 “쇼피파이” 만 생각한다

(\*) 드랍shipping판매를 지원하는 여러 플랫폼

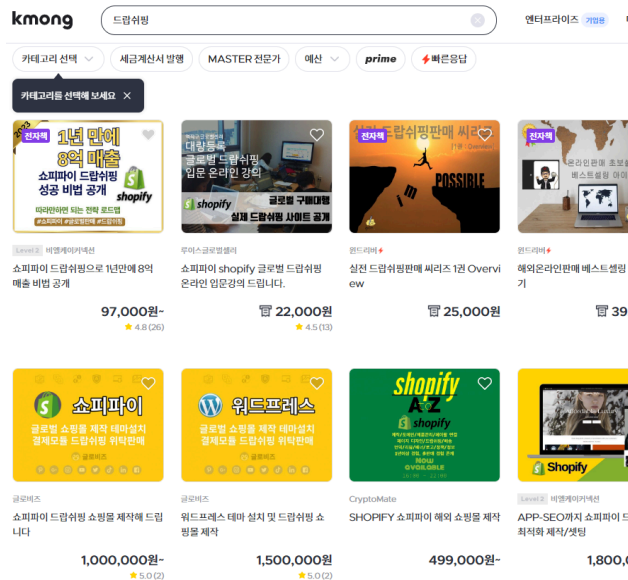


### 10 best ecommerce platforms for dropshipping

1. Shopify. Source: Shopify. ...
2. WooCommerce. Source: WooCommerce. ...
3. BigCommerce. Source: BigCommerce. ...
4. Wix. Source: Wix. ...
5. Squarespace. Source: Squarespace. ...
6. Square Online. Source: Square Online. ...
7. Ecwid by Lightspeed. Source: Ecwid. ...
8. Big Cartel. Source: Big Cartel.

More items... • Jan 30, 2024

- 드랍shipping판매에 대한 실전경험이 부족함으로, 쇼피파이플랫폼에서 쇼핑물 구축까지는 되는데....판매에 대한 두려움.



- 국내의 교육시스템 문제로 인해서, 주입식에 익숙해 있기에....문제해결 능력이 없다.  
(그래서일까? 드랍쉬핑판매를 어려운 것으로 생각한다)
  - **해외구매대행 처럼, “단순 반복적인 판매방법”** 을 선호한다.
- 국내 이커머스 교육의 근본적인 문제 : 판매가 되기 위한 가중치 가 5% 밖에 안되는 “리스팅 작업” 에 집중 -> 매출이 안 나옴 -> 악순환의 고리
- 많은 온라인비즈니스 입문자 들이...해외마켓 이라면, “어렵다는 선입관” 과 영어에 대한 울렁증
  - 하다못해서, 이베이마켓 과 아마존마켓에 대하여 제대로 된 교육기관이 없다....(π)  
vs. Amazon.com 의 Top seller 60% 는 중국셀러
- 기타....한국인 들의 “빨리 빨리 문화”
  - 단기간에 큰 돈을 벌기를 원한다
  - “빨리 빠리는” 해야 할 때 가 있는 것 인데.....새로운 것을 배울때는, “수련의 기간이 필요한 것 인데...(의사 10년, F-16전투기 5년 vs. 드랍쉬퍼 2년)

-----[2부]

## 리스크(Risk) 없는 비즈니스는...”자선사업” 뿐 입니다....

- 당연히, 드랍쉬핑판매도 리스크가 있습니다.  
그러나...리스크를 매니징 할 수 있으면, 위기 ---> 기회로.  
(경쟁셀러 대비 나의 경쟁력 이 됨)

## 드랍쉬핑 의 컨셉을 이해 해야 하는 이유

- 왜 성공확률이 10% ~ 20% 인지....그리고 문제가 무엇인지를 제대로 알고 접근해야 함.  
(리스크가 없는 비즈니스는 없지만, 무엇이 리스크 인지를 알고 매니징 할 수 있으면....**리스크는 오히려 “기회”** 가 됨)
- 드랍쉬핑판매가 무엇인지를 알면, “돈 버는 방법이 눈에 보임”

### 단순한 예를 하나 들어 보죠

드랍쉬핑판매의 백미는, “고객 주문의 자동처리” 에 있습니다.

국내의 위탁판매 나 해외구매대행은....고객주문처리를 수동(manual) 로 하여야 합니다.  
고객 주문처리를 하는데, 오더 하나에 5분 걸린다고 치지요...  
그러면, 하루에 오더를 100건 받으면...총 1,000분 (8시간+) 가 소요됩니다.

그러면....1인셀러 라면.....주문처리 하는, 8시간 동안에 돈 버는 행위를 못 하겠지요 (Opportunity Loss) 아니면, 직원을 1명 고용해야 하니...거액(?) 의 고정비용 이 발생하겠지요.

그것에 비해서, 드랍쉬핑판매는 프로그램으로....Wallet에 돈 만 넣어 놓으면, 주문처리 하는데 드는 시간이 빵 (Zero) 입니다.

이것은....해외구매대행 하는 셀러 와 드랍쉬핑판매 하는 셀러가 **유사한(similar) 행위를 하지만...소득(Revenue) 에서는 엄청난 차이를 만듭니다.**

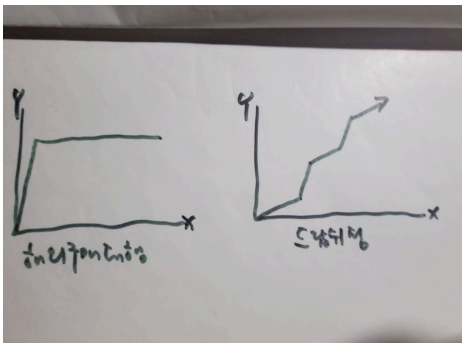
## 하나 더

**해외구매대행** : 특정솔루션으로 상품을 대량등록하여 판매하는 방법

- 특정솔루션 업체가 마켓에서 사라지면, 이용자는 더 이상 판매를 못 함
- 대량등록 -> **저작권 침해에 그대로 노출**
- 솔루션 사용비용 : 고정비 성격 (\*\*드랍쉬핑판매의 솔루션 사용비용은, 변동비)

**드랍쉬핑판매** : Public에 나와 있는 수천, 수만가지 솔루션을 섞으면...그 조합으로 또 엄청나게 다양한 비즈니스모델을 만드는 것 이 가능. (Public에 나와 있는 솔루션을 사용하기에, 솔루션 제공업체가 마켓에서 사라지면...다른 솔루션으로 즉시 갈아 탈 수 있음.)

- 드랍쉬핑을 판매 -> 비즈니스 로 업그레이드 하고, 무수히 많은 “창직” 이 가능 함.



(\*) 해외구매대행은 “판매방법 의 하나 일 뿐” 이지만, 드랍쉬핑은.....판매방법의 하나 -> 비즈니스로 업그레이드.....(온라인비즈니스의 전체 영역에 Concept을 적용하면...무수히 많은 새로운 Job을 창출이 가능하여, 수많은 돈 버는 파이프라인을 만들 수 있음)

- 드랍쉬핑을 단순 판매 행위 로 보지말 고...”컨셉 과 principal 을 이해하면” 비즈니스에 approach 하는 방식이 달라지기에.....큰 돈을 벌 수 있다는 이야기 임.. (\*\*무수히 많은 “응용” 이 가능하기에....)
- (\*) 드랍쉬핑의 컨셉을 이해 하는 가장 빠른 길 은, 이미 그 길을 먼저가본 사람한테서 먼저 교육을 받고, 홀로서기 하면서 계속 공부하면.....”어느순간, 경지에 다다르게 됨”
- 언제되는지...는, 일률적으로 말할 수 없음. Why? (과거 경력, 교육정도, IQ, EQ, 열정, 노력...등 에 따라서 달라지기에....)

## 드랍쉬핑판매의 실패확률은...80% ~ 90%

왜냐하면....쇼핑파이에 기반한 개인쇼핑몰. 주요 문제는

- 트래픽 (traffic) 만들기의 어려움 : Facebook Ad. 에 대부분 의존 vs. SEO
- 브랜딩 -> 단골고객을 못 만들면, 쇼핑몰은 죽은쇼핑몰....등

(\*) 페이스북 광고에만 의존하는....(입문셀러에게는 과다 비용투자로, BEP 에 시간이 오래 걸림)



facebook

## Results for “facebook”

756 apps



Facebook Pixel, Conversion API

Ad 4.8 ★ (37) • Free plan available

Add Meta pixel on your store for better conversion tracking



TikTok

Ad 4.8 ★ (15,137) • F

Showcase your products to users



Facebook & Instagram

3.8 ★ (4,633) • Free to install

The official app from Meta. Sell on Facebook



Facebook Pixel, Conversion API

4.8 ★ (37) • Free plan available

Add Meta pixel on your store


(\*) 페이스북 광고비 부담 없이 SEO 로 해야 순마진 더 확보 -> 가격경쟁력 -> 프로모션 및 마케팅 전략....(의 선순환구조 만듦)

- SEO 공부는 초보셀러에게는 어려움
- 따라서...**비즈니스 적으로 approach** : 알파프로젝트는, 쇼피파이 강의는 VA 활용하여 쇼핑몰을 운영하는 방법으로 진행 함.

(\*) 다시 한번 이야기 하지만, “드랍쉬핑판매의 컨셉” 을 이해하게 되면, 온라인비즈니스의 각종 분야 (쇼핑몰, 콘텐츠판매, 어필리에이트마케팅 등) 에 활용을 하여...메가톤급 위력을 만들 수 있음은 “뽀너스”

-----[3부] (본격) 드랍쉬핑판매 Introduction

## 드랍쉬핑판매의 실전 활용

- Research: Research e-commerce platforms and players dominating the field.
- Select a niche: Choose a niche and offer quality products.
- Work with high-quality suppliers: Find high-quality suppliers.
- Test out new products: Dropshipping allows a store owner to test out new kinds of products without an upfront cost.
- Sell a product that people care about: Ensure you're selling a product that people really care about and need.
- Focus on your target market: Focus on your target market if you want to maximize the return on your investment.
- Base your decision on your brand: Base your decision on the broader understanding of your brand, not just offering various popular (yet random) products. 

## 쏘싱방법에 따른, 드랍쉬핑판매 분류

- Local -> Local
- 제3국 -> Local

**Local -> Local 의 장점**

- 비행기로 배송 불가 상품 (Battery, 액체류....)
- 통관이 어려운 상품 들 (Food, Tea....)
- 빠른 배송 속도 (지금 미국에서의 기대배송일 : 4.5일 -> 3.8일)

## 드랍쉬핑판매의 방법 (1)

- 드랍쉬핑판매를 지원하는 플랫폼에서 만든, 개인쇼핑몰
- 오픈마켓플레이스에 입점

(\* 모든 오픈마켓은 드랍쉬핑판매에 문제없음. 그러나...

- Retailer 간의 거래는 정책 위반
- 오픈마켓의 플랫폼 별로, 약간의 adaptation이 필요

## 드랍쉬핑 실전판매의 6가지 방법 (2)

- Shopify 같은 플랫폼에 기반한, 개인쇼핑몰
- 오픈마켓플랫폼이 integrated된 Suppliers

## ♥ Unique Benefits of DR.HC DROPSHIPPING PROGRAM:

- **PREMIUM QUALITY:** Excite your customers with our unique 3 TRUE & 3 FREE cosmetics (True Organic, True Natural, True Vegan, Non-GMO, Cruelty-free, Toxic-free)!
- **WIDE RANGE OF PRODUCTS:** Skincare, Color cosmetics, Bath & body care, Personal care and more. [View our catalogue](#)
- **MADE IN THE USA:** Our cosmetics are Made in USA, our company and our main warehouse.
- **WORLDWIDE SHIPPING:** It's time to connect the entire world. We ship to more than 200 countries globally with us!
- **PRIVATE SHIPPING:** We do not include a shipping label for private shipping.
- **FAST PROCESSING TIME:** 1~3 business days.
- **GUARANTEED DELIVERY:** Trackable shipping with shipping insurance to prevent lost and damaged items.
- **AUTO-ORDERING:** Your orders are automatically placed with our suppliers (using our private shipping method).
- **BRANDING SERVICE:** Show your store a professional look (with our "Branding" plan)



True Organic



True Natural



True Vegan

**DR.HC**  
WHOLESALE CATALOGUE

English Tiếng Việt

Powered by **bevydesign**

Get Coupons, Beauty Tips & Updates ♥  
Nhận Giảm Giá & Thông Tin Hữu Ích qua email.

Email

- 3rd Party solution : AutoDS

**AutoDS** Starter 400 | \$17.90/mo | Billed Annually

Started On: October 25, 2023 | Variations: 62/400 | Stores: 1/500

Cancel Upgrade Plan

**Amazon**

AutoDS automates your product listings, prices, customer orders, price/stock monitoring, and more, so you can invest your time **growing your Amazon business.**

Buy plan

**Shopify**

Save time and leave your work behind using the most advanced Shopify all-in-one dropshipping app.

Buy plan

**Facebook**

Helping Facebook Marketplace dropshippers save time working on their stores with eCommerce automation.

Buy plan

**Wix**

This AutoDS all-in-one dropshipping app will **save you hours of work** as your **profits increase.**

Buy plan

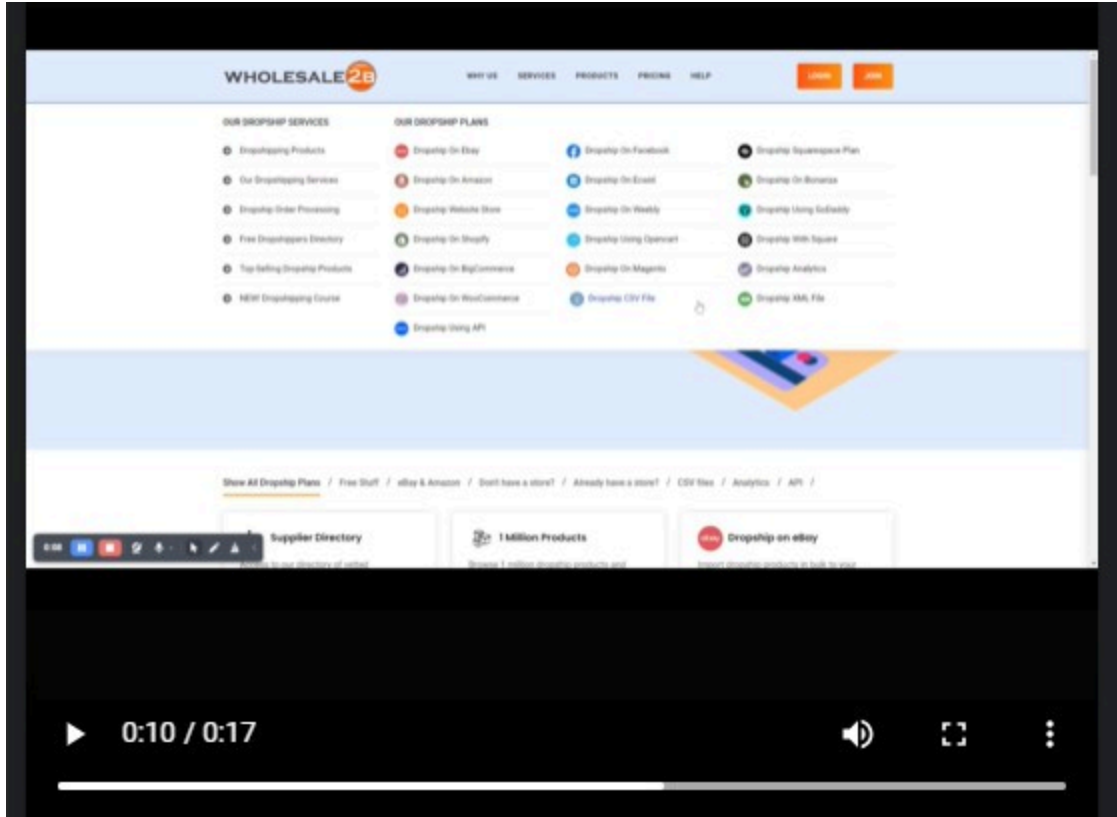
**WooCommerce**

AutoDS automates your product listings, product editing, image optimization, customer orders, pricing, and **stock monitoring from 25+ global suppliers.**

Buy plan

**Etsy**

- B2B Platform : 다수 (예, Wholesale2B, CJDroshipping, Aliexpress...)



- Shopify Hub쇼핑몰 : 예, Amazon -> Shopify -> eBay
- 자금 만 있으면, 이 모델로 도 매출을 수백억원 하는 것은 문제없음. (\*\*내가 해 본 것은, peak에서 연매출로 하여 30억원+ 까지)
- 6번째 방법 : **비급** (비즈니스 -> 사업 레벨)

## \*\*\*\*\* 유튜브 와 프리미엄의 글

**조회수를 분석해 보면**, 판매아이템 과 공급처 정보가....한국에 너무 없다는 생각. (따라서, 커다란 매출을 만들기 위한 마케팅에 힘을 쏟기 보다는, “**가격경쟁에 몰두**” 하는 것은, 이커머스의 “하위레벨에서 헤어 나오지 못 하고 있음” 을 뜻 함.

가격경쟁 측면에서 이야기 하면...

- 국내판매자는, 경쟁셀러 와 경쟁
- 드랍쉬핑판매자는, 잠재고객 과 의 경쟁



## 드랍쉬핑판매 아이템

- 무한의 카테고리 와 무한의 상품 (\*\*한국의 위탁판매 경우, 도매쪽 등 7곳 정도로 상품 리스팅의 차별화에 시간을 많이 소모함)
- 너무 많은 아이템이 있기에, 경쟁이 심한 아이템은 버리고....다른 것 으로 쉽게 갈아탐.
- Local -> Local 경우, 판매아이템 추가 및 제한된 경쟁셀러 (Cross Border Seller는 경쟁이 안됨)
- Niche market 으로 들어가야 성공확률이 높음
- **전략** : Niche category 한개 만 선정 후, 다른 Niche category 상품으로 확장

## 드랍쉬핑판매의 공급처 (Supplier List)

- 드랍쉬핑으로 돈을 버는데, 성공요소의 거의 “절반” 비중
- 공급처 리스트는, Seller 들 이 **비밀 관리**
- **전략** : 전략파트너 2곳 + Alpha

## (\*) 온라인판매 로 큰 돈을 벌려면.....

- 전략 과 전술에 기반한 판매
- Customer Service의 중요성

**중요한 것은....”Why” 와 How 인데, 국내에서는 What 에만 몰두 하는 경향 이 있다는 개인적인 생각 임.**

- 예를 들어, 유튜브에서 몇개 본 정영tv 에서는....”단기간에 매출” 이야기 만 함. (위탁판매로 3개월 만에 월 천만원 매출 하기, 쿠팡에서 월1억 매출하는....)

## [4부 : Vision]

### 드랍쉬핑판매로 부자가 되는 공식

- 1단계 : 오픈마켓에서 드랍쉬핑판매로 **컨셉잡기**
- 2단계 : Shopify 쇼핑몰로 돈 벌기 -> Money machine
- 3단계 : 내 쇼피파이쇼핑몰 판매로 목돈 만들기
- 추가 : 드랍쉬핑 판매 -> 비즈니스로 업그레이드 (콘텐츠판매, 어필리에이트마케팅)

### 언제부터 벌 수 있나?

The image shows a Google search interface. The search bar contains the text "when can I begin to earn money from dropshipping". Below the search bar, there are navigation tabs for "All", "Videos", "Images", "Shopping", "News", and "More". The search results show "About 16,000,000 results (0.36 seconds)". A snippet of an AI overview is visible, stating: "It can take a few days to a few months to start earning money from dropshipping, but most people don't start making money until **around two to three months**. The time it takes depends on several factors, including your previous experience, product, and marketing skills. For example, if you have prior experience in operating an online store, you might be able to start making a profit in three to six months. However, one Quora user says it took them six to eight months to start seeing a decent income."

# 얼마나 벌 수 있나 ?



how much can I earn from dropshipping?

Volume: 0/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0 ★

## People also ask :

How much money can you make from dropshipping?

How Much Do Drop Shipping Jobs Pay per Month?

	Annual Salary
Top Earners	\$51,000
75th Percentile	\$45,000
Average	\$40,970
25th Percentile	\$36,000

(\*) 2017년 의,: **8개월 만에 백만불 Profit** 한 드랍shipping판매자 등 수없이 많은 **성공 사례** 있음.



who is richest in dropshipping?

Volume: 0/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0 ★

All Images Videos News Shopping More

To

About 5,440,000 results (0.33 seconds)

AI overviews are experimental. Learn more

As of September 2023, **Andreas Koenig and Alexander Pecka** are considered the richest dropshippers in the world. The two Australian entrepreneurs started with a toothpaste dispenser store before moving to pet products. They have \$10 million in sales in the pet niche.

(\*) 내가 한국셀러 들 한테, 결정적으로 실망한 것 은....”그래서, 너는 얼마 벌 었 는 데....?”

- 매출은, 자금 상황에 따라, “고무줄”
- 남이 얼마 벌었는 지 가 왜 관심사항 인지? (구글링 하면 수없이 성공스토리 가 있는데, 한국의 드랍shipping판매 초보셀러 한테 할 질문은 아니었음.)

## 드랍shipping판매의 비전

온라인판매 -> **온라인비즈니스 로 업그레이드**

- 드랍shipping판매 -> 드랍shipping판매+콘텐츠판매+어필리에이트인컴

**드랍shipping판매를 인컴의 파이프라인 측면에서 몇가지, 중요한 순서대로 나열**

- 어필리에이트마케팅 인컴은, 노후연금
- 드랍shipping판매 강사 Job -> Coaching, (콘텐츠)구독서비스는 Hot 한 인컴의 파이프라인
- 창직 : 예, 블로그문제집

------(강의는 여기까지)

## Q&A